

## ITNL Solutions biedt net dat stapje extra

ITNL Solutions levert ICT consultancy in de breedste zin van het woord. De Haarlemse specialist beschikt over een team van vijftig medewerkers (de helft vast, de helft freelance) die rechtstreeks worden gedetacheerd bij de opdrachtgevers. Klanten zijn onder meer banken zoals ING en ABN AMRO, gemeenten, ministeries, telecombedrijven, accountancy bedrijven als KPMG of instanties zoals de Belastingdienst.

*“Zorg dat je plezier hebt in je werk, je bent immers vaker op kantoor dan bij je familie”*

Directeur Marco Breeuwer vertelt dat het bedrijf mensen voor verschillende doeleinden detacheert. “We zetten onze mensen onder andere in voor de ontwikkeling van softwareprogramma’s. Een voorbeeld: voor verzekeringsmaatschappijen of de Belastingdienst voeren we de laatste wetswijzigingen door in het bestaande softwaresysteem. Ook voeren we projectmanagement uit waarbij we grote, complexe projecten aansturen. Verder beschikken we over een zelfstandige testunit, ITNL Testconsultancy. ICT systemen worden hiermee op basis van bijvoorbeeld Tmap of ISTQB online of op locatie getest.”

### Meerwaarde

De meerwaarde van de activiteiten van ITNL Solutions liggen ‘m volgens Breeuwer vooral in het feit dat projecten succesvol worden afgerond en in de advisering. “We willen niet op de stoel van de opdrachtgever gaan zitten maar we willen wel graag toekomstgerichte aanbevelingen doen. Sterk punt is dat we binnen de gestelde tijd en binnen het beschikbare budget werken.”

### ITNL Solutions

Breeuwer begon ITNL Solutions acht jaar geleden na een loopbaan in vaste dienst bij een ICT bedrijf. “Ik startte heel traditioneel vanaf de zolderkamer. Al snel groeide het bedrijf en later volgde de verhuizing naar ons huidige pand.” Qua prijsstelling bevindt de dienstverlening zich net boven de middenmoot. Dat is er volgens Breeuwer ook mede de oorzaak van dat het bedrijf de economische crisis goed is doorgekomen, ook dankzij het brede scala aan trouwe eindklanten. ITNL houdt het graag informeel. “Werken is belangrijk, maar je moet er wel plezier in hebben. Wij hebben een no nonsense mentaliteit en hanteren korte en heldere lijnen. Open communicatie en persoonlijk contact met de klant staan voorop. Wij willen graag net dat stapje extra zetten. Afspraak is afspraak. Op tijd opleveren is belangrijk. Adviseren ook, maar alleen als de klant erom vraagt. Ook dát verstaan we onder kwaliteit. Onze grootste toegevoegde waarde is dat we de klant en diens organisatie persoonlijk kennen.”



**ITNL Solutions**  
Nijverheidsweg 12  
Postbus 3228  
2001 DE Haarlem  
Tel. 023-5318141  
Fax 0842-257144  
www.ITNL.nl

